

регламент программы повышения квалификации:

АНГЛО-АМЕРИКАНСКОЕ ДОГОВОРНОЕ ПРАВО

17–18 октября 2018 года

17 октября 2018 г. (среда)

09:00 - 09:30 РЕГИСТРАЦИЯ (ауд. 3066 УК 6)

09:30 - 11:15 Сегалова Елена Александровна

старший преподаватель кафедры гражданского права РАНХиГС при Президенте РФ, преподаватель кафедры практической юриспруденции Высшей Школы Экономики, LL.M. (магистратура) университет г. Лейден (Нидерланды)

**ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ИСТОЧНИКИ ДОГОВОРНОГО ПРАВА: их роль и практическое значение
РАЗЛИЧИЯ В ПОДХОДАХ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПРЕДЕЛОВ СВОБОДЫ ДОГОВОРА**

- Современная роль доктрины встречного удовлетворения (consideration).
- Критерии действительности, отпадение встречного удовлетворения.
- Требования к форме договоров.

• Простой договор и более формальный документ (deed)

ПОСТЕПЕННОЕ РАЗВИТИЕ ПРИНЦИПА ДОБРОСОВЕСТНОСТИ В АНГЛИЙСКОМ ПРАВЕ

- Принцип эстоппель (estoppel).
- Подразумеваемые условия договора (implied terms).
- Толкование договора судом и роль подразумеваемой воли сторон при заполнении пробелов в контракте и толковании его положений по английскому праву.

ЗНАЧЕНИЕ ДЕЛЕНИЯ УСЛОВИЙ НА ВИДЫ (condition, warranty, intermediate (innominate) term)

- Условия договоров, имеющие первостепенное и второстепенное значение, последствия их нарушения.
- Промежуточные условия договоров.

• Последствия нарушения различных договорных условий.

• Доктрина существенного нарушения (repudiatory breach).

ДОКТРИНА ПРЕДВИДИМОСТИ УБЫТКОВ КАК ОГРАНИЧЕНИЕ РАЗМЕРА УБЫТКОВ

• Предвидимость убытков как ограничение их размера.

• Последствия нарушения договоров, виды убытков.

• Условия, необходимые для взыскания убытков.

ИСПОЛНЕНИЕ В НАТУРЕ, ПРИНЦИП МИТИГАЦИИ И ВИДЫ УБЫТКОВ

• Прямые и косвенные убытки.

• Упущенная выгода.

НЕУСТОЙКА И ЗАРАНЕЕ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ УБЫТКИ.

• Деление на запрещенную штрафную неустойку и подлежащие принудительному исполнению заранее определенные убытки.

• Условия для принудительного исполнения заранее определенных убытков – недавние изменения в английском праве.

• Плата за выход из сделки.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ЗАВЕРЕНИЯМИ И ГАРАНТИЯМИ: деление на договорную и деликтную ответственность

• Сходства между заверениями и гарантиями.

• Сравнение с российскими заверениями об обстоятельствах.

• Формулировки заверений и гарантий на практике.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ГАРАНТИЯМИ (ЗАВЕРЕНИЯМИ) И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ ПО ВОЗМЕЩЕНИЮ ПОТЕРЬ, а также обязательствами по возмещению потерь за нарушение гарантий

• Основные виды гарантий (заверений), а также обязательств по возмещению потерь.

• Функции гарантий и обязательств по возмещению потерь.

• Обязательства по возмещению потерь за нарушение гарантий.

• Сравнительный анализ положений английского и российского права.

• Документы по налоговым обязательствам по возмещению потерь.

• Ведение дела в суде в случае нарушения обязательств по возмещению потерь.

• Формулировки обязательств по возмещению потерь на практике.

ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ И ОГРАНИЧЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗАВЕРЕНИЙ, ГАРАНТИЙ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ВОЗМЕЩЕНИЮ ПОТЕРЬ

• Количественные ограничения.

• Ограничения по времени (сроку действия) и территории.

• Знания каждой из сторон договора.

• Ограничения ответственности за последующие убытки и (или) за потенциальные обязательства.

• Ограничения солидарной ответственности.

• Формулировки ограничений с позиций различных сторон договора.

• Запрет двойного взыскания, правило о предъявлении требований только по специальным гарантиям, ограничения знаниями сторон.

11:15 - 11:30 КОФЕ-БРЕЙК

11:30 - 13:15 ПРОДОЛЖЕНИЕ ЛЕКЦИИ

13:15 - 14:00 ОБЕД

14:00 - 15:45 ПРОДОЛЖЕНИЕ ЛЕКЦИИ

15:45 - 16:00 КОФЕ-БРЕЙК

16:00 - 18:00 ПРОДОЛЖЕНИЕ ЛЕКЦИИ

регламент программы повышения квалификации:

АНГЛО-АМЕРИКАНСКОЕ ДОГОВОРНОЕ ПРАВО

17–18 октября 2018 года

18 октября 2018 г. (четверг)

09:30 - 11:15 Сегалова Елена Александровна

старший преподаватель кафедры гражданского права РАНХиГС при Президенте РФ, преподаватель кафедры практической юриспруденции Высшей Школы Экономики, LL.M. (магистратура) университет г. Лейден (Нидерланды)

ПОЛОЖЕНИЯ О РАСКРЫТИИ ИНФОРМАЦИИ: соотношение с гарантиями (заверениями) и обязательствами по возмещению потерь, а также с информацией, полученной в результате юридической проверки

- Влияние раскрытия информации на корректировку покупной цены.
- Дополнительное вознаграждение после закрытия.
- Технологии написания и момент предоставления документов о раскрытии информации.
- Критерии эффективного раскрытия информации.
- Стандарты раскрытия: «полное, справедливое и конкретное раскрытие», «справедливое и конкретное раскрытие», «справедливое раскрытие».
- Оптимальный момент предоставления письма о раскрытии информации и его соотношение с предоставлением заверений, гарантий и обязательств по возмещению потерь.
- Возможность предоставления дополнений к письму о раскрытии информации между подписанием и закрытием сделки.

СУЩЕСТВЕННАЯ ОШИБКА, ВВЕДЕНИЕ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ, ОБМАН, ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ НЕДОСТОВЕРНЫХ ЗАВЕРЕНИЙ

- Различия негативных последствий при существенной ошибке и введении в заблуждение (включая обман).
- Ничтожные и оспоримые договоры.
- Виды введения в заблуждение (умышленное, по неосторожности и невиновное) и их влияние на действительность договора – сравнительный анализ положений английского и российского права.
- Отсутствие общей обязанности раскрывать информацию.
- Ограничение или исключение ответственности в договоре.
- Формулировки положения об отмене предыдущих договоренностей, об отсутствии ответственности за преддоговорные заверения.
- Невозможность полностью исключить ответственность за любые преддоговорные заверения.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА СТОРОН ПО ДОГОВОРУ В ПЕРИОД МЕЖДУ ПОДПИСАНИЕМ И ЗАКРЫТИЕМ, А ТАКЖЕ В СВЯЗИ С ЗАКРЫТИЕМ

СДЕЛКИ, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРИ ИХ НАРУШЕНИИ. РИСКИ В ПЕРИОД МЕЖДУ ПОДПИСАНИЕМ И ЗАКРЫТИЕМ.

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ИСТОЧНИКИ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРИОБРЕТЕНИЯ КОМПАНИЙ ПО АНГЛИЙСКОМУ ПРАВУ.

СТАДИИ ПРОЦЕССА, ОСНОВНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

- Предварительные стадии, юридическая проверка, подписание, закрытие сделки, обязательства после закрытия сделки.
- Основная документация: протокол о намерениях, соглашения об эксклюзивности (exclusivity agreement), конфиденциальности (confidentiality agreement) и плате за отказ от заключения сделки (break-up fee agreement), окончательная документация (соглашение акционеров, договор купли-продажи и т.д.).

ИНКОРПОРИРОВАННЫЕ И НЕИНКОРПОРИРОВАННЫЕ СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

- Документация в случае инкорпорированного совместного предприятия, протокол о намерениях (letter of intent, term sheet, heads of agreements).
- Преимущества и недостатки юридически обязательного протокола о намерениях, содержание протокола о намерениях.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА: наиболее важные вопросы, порядок структурирования и проведения

- Юридическая проверка каждой из сторон совместного предприятия.
- Сочетание с аудитом и иными видами проверки.

АКЦИОНЕРНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ: выбор применимого права.

- Корпоративное управление при двухступенчатых акционерных соглашениях.
- Инструменты, используемые при продаже долей - tag-along и drag-along.
- Обеспечение прав миноритарных акционеров в акционерном соглашении – право вето, защита на уровне различных органов управления, право на информацию.
- Основные инструменты защиты миноритариев по английскому праву.
- Обеспечение прав мажоритарных акционеров в акционерном соглашении – право преимущественной покупки, запрет продажи доли.
- Положения об ограничении/запрете конкуренции и непереманивании сотрудников, возможность их принудительного исполнения.
- Стандартные положения акционерного соглашения (конфиденциальность, уступка прав, делимость, уведомление, применимое право, арбитражная оговорка и т.д.)

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ ПОСЛЕ ЗАКРЫТИЯ СДЕЛКИ (перечень, типичные сроки выполнения).

СЧЕТ ЭСКРОУ – порядок расчетов, а также средство обеспечения выполнения заверений, гарантий и (или) обязательств по возмещению убытков. Срок эскроу.

INJUNCTIONS. Виды injunctions: позитивные и негативные, временные и постоянные.

ОТКАЗ ОТ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ ПО ДОГОВОРУ (WAIVER). Виды отказа от осуществления прав по договору (waiver), особенности осуществления.

РАЗУМНЫЕ И МАКСИМАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ (REASONABLE AND BEST ENDEAVOURS (EFFORTS): сходства и различия, особенность договорных формулировок.

АЛГОРИТМ ДЕЙСТВИЙ, ЕСЛИ ДОГОВОР ПИШЕТ ДРУГАЯ СТОРОНА

11:15 - 11:30 КОФЕ-БРЕЙК

11:30 - 13:15 ПРОДОЛЖЕНИЕ ЛЕКЦИИ

13:15 - 14:00 ОБЕД

14:00 - 15:45 ПРОДОЛЖЕНИЕ ЛЕКЦИИ

15:45 - 16:00 КОФЕ-БРЕЙК

16:00 - 18:00 ПРОДОЛЖЕНИЕ ЛЕКЦИИ