

Школа права "СТАТУТ"

Программа повышения квалификации

1 из 3

АНГЛО-АМЕРИКАНСКОЕ ДОГОВОРНОЕ ПРАВО

>> **Время проведения:**

17–18 октября 2018 года

>> **Место проведения:**

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (просп. Вернадского, 84 (м. «Юго-Западная»))

>> **Стоимость участия:**

27 500 рублей без проживания. НДС не облагается.

>> **Вопросы семинара:**

Сегалова Елена Александровна

старший преподаватель кафедры гражданского права Российской Академии Народного Хозяйства и Государственной Службы при Президенте РФ, преподаватель кафедры практической юриспруденции Высшей Школы Экономики, LL.M. (магистратура) университет г. Лейден (Нидерланды)

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ИСТОЧНИКИ ДОГОВОРНОГО ПРАВА:

их роль и практическое значение

РАЗЛИЧИЯ В ПОДХОДАХ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПРЕДЕЛОВ СВОБОДЫ ДОГОВОРА

- Современная роль доктрины встречного удовлетворения (consideration).
- Критерии действительности, отпадение встречного удовлетворения.
- Требования к форме договоров.
- Простой договор и более формальный документ (deed)

ПОСТЕПЕННОЕ РАЗВИТИЕ ПРИНЦИПА ДОБРОСОВЕЩНОСТИ В АНГЛИЙСКОМ ПРАВЕ

- Принцип эстоппель (estoppel).
- Подразумеваемые условия договора (implied terms).
- Толкование договора судом и роль подразумеваемой воли сторон при заполнении пробелов в контракте и толковании его положений по английскому праву.

ЗНАЧЕНИЕ ДЕЛЕНИЯ УСЛОВИЙ НА ВИДЫ (condition, warranty, intermediate (innominate) term)

- Условия договоров, имеющие первостепенное и второстепенное значение, последствия их нарушения.
- Промежуточные условия договоров.
- Последствия нарушения различных договорных условий.
- Доктрина существенного нарушения (repudiatory breach).

ДОКТРИНА ПРЕДВИДИМОСТИ УБЫТКОВ КАК ОГРАНИЧЕНИЕ РАЗМЕРА УБЫТКОВ

- Предвидимость убытков как ограничение их размера.
- Последствия нарушения договоров, виды убытков.
- Условия, необходимые для взыскания убытков.

ИСПОЛНЕНИЕ В НАТУРЕ, ПРИНЦИП МИТИГАЦИИ И ВИДЫ УБЫТКОВ

- Прямые и косвенные убытки.
- Упущенная выгода.

НЕУСТОЙКА И ЗАРАНЕЕ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ УБЫТКИ.

- Деление на запрещенную штрафную неустойку и подлежащие принудительному исполнению заранее определенные убытки.
- Условия для принудительного исполнения заранее определенных убытков – недавние изменения в английском праве.
- Плата за выход из сделки.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ЗАВЕРЕНИЯМИ И ГАРАНТИЯМИ: деление на договорную и деликтную ответственность

- Сходства между заверениями и гарантиями.
- Сравнение с российскими заверениями об обстоятельствах.
- Формулировки заверений и гарантий на практике.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ГАРАНТИЯМИ (ЗАВЕРЕНИЯМИ) И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ ПО ВОЗМЕЩЕНИЮ ПОТЕРЬ, а также обязательствами по возмещению потерь за нарушение гарантий

- Основные виды гарантий (заверений), а также обязательств по возмещению потерь.
- Функции гарантий и обязательств по возмещению потерь.
- Обязательства по возмещению потерь за нарушение гарантий.
- Сравнительный анализ положений английского и российского права.
- Документы по налоговым обязательствам по возмещению потерь.
- Ведение дела в суде в случае нарушения обязательств по возмещению потерь.
- Формулировки обязательств по возмещению потерь на практике.

ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ И ОГРАНИЧЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗАВЕРЕНИЙ, ГАРАНТИЙ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ВОЗМЕЩЕНИЮ ПОТЕРЬ

- Количественные ограничения.
- Ограничения по времени (сроку действия) и территории.
- Знания каждой из сторон договора.
- Ограничения ответственности за последующие убытки и (или) за потенциальные обязательства.
- Ограничения солидарной ответственности.
- Формулировки ограничений с позиций различных сторон договора.
- Запрет двойного взыскания, правило о предъявлении требований только по специальным гарантиям, ограничения знаниями сторон.

ПОЛОЖЕНИЯ О РАСКРЫТИИ ИНФОРМАЦИИ: соотношение с гарантиями (заверениями) и обязательствами по возмещению потерь, а также с информацией, полученной в результате юридической проверки

- Влияние раскрытия информации на корректировку покупной цены.
- Дополнительное вознаграждение после закрытия.
- Технологии написания и момент предоставления документов о раскрытии информации.
- Критерии эффективного раскрытия информации.
- Стандарты раскрытия: «полное, справедливое и конкретное раскрытие», «справедливое и конкретное раскрытие», «справедливое раскрытие».
- Оптимальный момент предоставления письма о раскрытии информации и его соотношение с предоставлением заверений, гарантий и обязательств по возмещению потерь.
- Возможность предоставления дополнений к письму о раскрытии информации между подписанием и закрытием сделки.

СУЩЕСТВЕННАЯ ОШИБКА, ВВЕДЕНИЕ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ, ОБМАН, ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ НЕДОСТОВЕРНЫХ ЗАВЕРЕНИЙ

- Различия негативных последствий при существенной ошибке и введении в заблуждение (включая обман).
- Ничтожные и оспоримые договоры.
- Виды введения в заблуждение (умышленное, по неосторожности и невиновное) и их влияние на действительность договора – сравнительный анализ положений английского и российского права.
- Отсутствие общей обязанности раскрывать информацию.
- Ограничение или исключение ответственности в договоре.
- Формулировки положения об отмене предыдущих договоренностей, об отсутствии ответственности за преддоговорные заверения.
- Невозможность полностью исключить ответственность за любые преддоговорные заверения.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА СТОРОН ПО ДОГОВОРУ В ПЕРИОД МЕЖДУ ПОДПИСАНИЕМ И ЗАКРЫТИЕМ, А ТАКЖЕ В СВЯЗИ С ЗАКРЫТИЕМ СДЕЛКИ, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРИ ИХ НАРУШЕНИИ. РИСКИ В ПЕРИОД МЕЖДУ ПОДПИСАНИЕМ И ЗАКРЫТИЕМ.

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ИСТОЧНИКИ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРИОБРЕТЕНИЯ КОМПАНИЙ ПО АНГЛИЙСКОМУ ПРАВУ.

СТАДИИ ПРОЦЕССА, ОСНОВНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

- Предварительные стадии, юридическая проверка, подписание, закрытие сделки, обязательства после закрытия сделки.
- Основная документация: протокол о намерениях, соглашения об эксклюзивности (exclusivity agreement), конфиденциальности (confidentiality agreement) и плате за отказ от заключения сделки (break-up fee agreement), окончательная документация (соглашение акционеров, договор купли-продажи и т.д.).

ИНКОРПОРИРОВАННЫЕ И НЕИНКОРПОРИРОВАННЫЕ СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

- Документация в случае инкорпорированного совместного предприятия, протокол о намерениях (letter of intent, term sheet, heads of agreements).
- Преимущества и недостатки юридически обязательного протокола о намерениях, содержание протокола о намерениях.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА: наиболее важные вопросы, порядок структурирования и проведения

- Юридическая проверка каждой из сторон совместного предприятия.
- Сочетание с аудитом и иными видами проверки.

АКЦИОНЕРНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ: выбор применимого права.

- Корпоративное управление при двухступенчатых акционерных соглашениях.
- Инструменты, используемые при продаже долей - tag-along и drag-along.
- Обеспечение прав миноритарных акционеров в акционерном соглашении – право вето, защита на уровне различных органов управления, право на информацию.
- Основные инструменты защиты миноритариев по английскому праву.
- Обеспечение прав мажоритарных акционеров в акционерном соглашении – право преимущественной покупки, запрет продажи доли.
- Положения об ограничении/запрете конкуренции и непереманивании сотрудников, возможность их принудительного исполнения.
- Стандартные положения акционерного соглашения (конфиденциальность, уступка прав, делимость, уведомления, применимое право, арбитражная оговорка и т.д.)

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ ПОСЛЕ ЗАКРЫТИЯ СДЕЛКИ (перечень, типичные сроки выполнения).

СЧЕТ ЭСКРОУ – порядок расчетов, а также средство обеспечения выполнения заверений, гарантий и (или) обязательств по возмещению убытков. Срок эскроу.

INJUNCTIONS

- Виды injunctions: позитивные и негативные, временные и постоянные.

ОТКАЗ ОТ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ ПО ДОГОВОРУ (WAIVER)

- Виды отказа от осуществления прав по договору (waiver), особенности осуществления.

РАЗУМНЫЕ И МАКСИМАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ (REASONABLE AND BEST ENDEAVOURS (EFFORTS): сходства и различия, особенность договорных формулировок.

АЛГОРИТМ ДЕЙСТВИЙ, ЕСЛИ ДОГОВОР ПИШЕТ ДРУГАЯ СТОРОНА

Всего академических часов: 18

Дополнительная информация:

тел/факс: (499) 956-0865 | post@statut.ru | www.statut.ru