

Школа права "СТАТУТ"

Программа повышения квалификации

1 из 3

АНГЛО-АМЕРИКАНСКОЕ ДОГОВОРНОЕ ПРАВО 2.0: перезагрузка

>> **Время проведения:**

29 января – 02 февраля 2024 года

>> **Место проведения:**

Конференц-зал на Филипповском

(г. Москва, Филипповский пер., д. 8, стр. 1 (ст. метро «Кропоткинская», «Арбатская»))

>> **Стоимость участия:**

44 500 рублей без проживания. НДС не облагается.

>> **Вопросы семинара:**

На базе вопросов от практикующих юристов представляем дополненный курс с новой практикой.

На курсе будет проведен анализ рисков сторон с учетом выбора конкретных договорных инструментов, рассмотрены примеры из практики, как работают различные средства защиты по договорам (indemnities, representations, warranties, liquidated damages, etc), а также даны формулировки условий контрактов и рекомендации по их применению.

Курс будет полезен как опытным юристам-практикам, так и юристам с «начинающим» уровнем экспертизы в этой области.

Сегалова Елена Александровна

кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского права и процесса Российской Академии Народного Хозяйства и Государственной Службы при Президенте РФ, LL.M. (магистратура) университет г. Лейден (Нидерланды)

ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО – ПРАВО ВЕЛИКОБРИТАНИИ? ПРАВО США?

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ИСТОЧНИКИ ДОГОВОРНОГО ПРАВА, ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОГО ПРЕЦЕДЕНТА: особенности процесса поиска ratio decidendi.

РАЗЛИЧИЯ В ПОДХОДАХ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПРЕДЕЛОВ СВОБОДЫ ДОГОВОРА

- Ограничительный подход к включению вмененных условий в договор (implied terms)
- Толкование договора судом и роль подразумеваемой воли сторон при заполнении пробелов в контракте и толковании его положений.

ФОРМУЛИРОВКИ В ДОГОВОРАХ ПО ОБЩЕМУ ПРАВУ ИМЕЮТ БОЛЕЕ ВАЖНОЕ ЗНАЧЕНИЕ, ЧЕМ ПО РОССИЙСКОМУ ПРАВУ: обзор причин и case-study по развитию навыков составления конкретных, наиболее важных договорных инструментов.

СОВРЕМЕННАЯ РОЛЬ ДОКТРИНЫ ВСТРЕЧНОГО УДОВЛЕТВОРЕНИЯ (CONSIDERATION)

- Критерии действительности, отпадение встречного удовлетворения.

ТРЕБОВАНИЯ К ФОРМЕ ДОГОВОРОВ

- Простой договор и более формальный документ (deed).
- Электронные подписи.

ИСКОВАЯ ДАВНОСТЬ И LACHES

- Сроки исковой давности, установленные статутами, не применяются к требованиям по договорам из права справедливости (к примеру, требование об аннулировании договора).
- Какие ограничения применимы к требованиям по договорам из права справедливости.

СУЩЕСТВЕННАЯ ОШИБКА, ВВЕДЕНИЕ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ, ОБМАН, ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ НЕДОСТОВЕРНЫХ ЗАВЕРЕНИЙ

- Различия негативных последствий при существенной ошибке и введении в заблуждение (включая обман).
- Ничтожные и оспоримые договоры: case-study.
- Составление формулировок положения об отмене предыдущих договоренностей, об отсутствии ответственности за преддоговорные заверения.
- Виды введения в заблуждение (умышленное, по неосторожности и невиновное) и их влияние на действительность договора - практический анализ положений английского и российского права.
- Отсутствие общей обязанности раскрывать информацию.
- Ограничение или исключение ответственности в договоре.
- Невозможность полностью исключить ответственность за любые преддоговорные заверения.
- Правильное оформление исполнения, которое было начато до даты заключения договора, и риски подписания документов задним числом (backdating, non est factum, contract date, effective date).

ЕСТЬ ЛИ ПРИНЦИП ДОБРОСОВЕСТНОСТИ В АНГЛИЙСКОМ ПРАВЕ – ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ДОГОВОРОВ

- Использование эстоппеля (estoppel) для защиты коммерческих интересов сторон договора.

ЗНАЧЕНИЕ ДЕЛЕНИЯ УСЛОВИЙ НА ВИДЫ (condition, warranty, intermediate (innominate) term)

- Условия договоров, имеющие первостепенное и второстепенное значение, последствия их нарушения.
- Последствия нарушения различных договорных условий. Промежуточные условия договоров.
- Применение на практике доктрины существенного нарушения (repudiatory breach).

ПРЕДВИДИМОСТЬ УБЫТКОВ КАК ОГРАНИЧЕНИЕ РАЗМЕРА УБЫТКОВ

ПРЯМЫЕ И КОСВЕННЫЕ УБЫТКИ

- Когда упущенная выгода является прямым убытком.
- Как писать договор, чтобы полностью/частично/ не исключать упущенную выгоду, в зависимости от ваших коммерческих интересов: case-study.
- Как правильно ограничивать прямые убытков по договору: case-study.
- Условия, необходимые для взыскания убытков.

ИСПОЛНЕНИЕ В НАТУРЕ, ПРИНЦИП МИТИГАЦИИ И ВИДЫ УБЫТКОВ.

НЕУСТОЙКА И ЗАРАНЕЕ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ УБЫТКИ.

- Деление на запрещенную штрафную неустойку и подлежащие принудительному исполнению заранее определенные убытки. Плата за выход из сделки. Case-study по развитию навыков составления положений о заранее определенных убытках.
- Условия для принудительного исполнения заранее определенных убытков.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ЗАВЕРЕНИЯМИ И ГАРАНТИЯМИ: деление на договорную и деликтную ответственность

- Сходства между заверениями и гарантиями.
- Формулировки заверений и гарантий на практике.
- Отличия на практике российских заверений об обстоятельствах и гарантий, а также заверений (warranties and representations): case-study.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ГАРАНТИЯМИ (ЗАВЕРЕНИЯМИ) И ИНДЕМНИТИ

- Основные виды гарантий (заверений), а также индемнити.
- Функции гарантий и индемнити.
- Практический анализ положений английского и российского права.
- Ведение дела в суде в случае нарушения индемнити.
- Case-study по составлению формулировок индемнити.

ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ И ОГРАНИЧЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗАВЕРЕНИЙ, ГАРАНТИЙ И ИНДЕМНИТИ

- Case-study по составлению формулировок ограничений с позиций различных сторон договора.
- Знания каждой из сторон договора. Ограничения ответственности за последующие убытки и (или) за потенциальные обязательства.
- Количественные ограничения. Ограничения по времени (сроку действия) и территории.
- Запрет двойного взыскания, правило о предъявлении требований только по специальным гарантиям, ограничения знаниями сторон.

ПОЛОЖЕНИЯ О РАСКРЫТИИ ИНФОРМАЦИИ: соотношение с гарантиями (заверениями) и индемнити, а также с информацией, полученной в результате юридической проверки

- Технологии написания, составление формулировок и момент предоставления документов о раскрытии информации.
- Критерии эффективного раскрытия информации.
- Оптимальный момент предоставления письма о раскрытии информации и его соотношение с предоставлением заверений, гарантий и индемнити.
- Влияние раскрытия информации на корректировку покупной цены.
- Дополнительное вознаграждение после закрытия.
- Возможность предоставления дополнений к письму о раскрытии информации между подписанием и закрытием сделки.

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРИОБРЕТЕНИЯ КОМПАНИЙ

СОГЛАШЕНИЕ О ВЕДЕНИИ ПЕРЕГОВОРОВ - ИМЕЕТ ЛИ ОБЯЗАТЕЛЬНУЮ СИЛУ?

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ЮРИДИЧЕСКИ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО ПРОТОКОЛА О НАМЕРЕНИЯХ

- Протокол о намерениях (letter of intent, term sheet, heads of agreements).
- Содержание протокола о намерениях: case-study.
- Соглашения об эксклюзивности (exclusivity agreement), конфиденциальности (confidentiality agreement) и плате за отказ от заключения сделки (break-up fee agreement).

СТАДИИ ПРОЦЕССА, ОСНОВНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

- Предварительные стадии, юридическая проверка, подписание, закрытие сделки, обязательства после закрытия сделки.
- Основная документация: окончательная документация (соглашение акционеров, договор купли-продажи и т.д.).

ИНКОРПОРИРОВАННЫЕ И НЕИНКОРПОРИРОВАННЫЕ СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

- Документация в случае инкорпорированного совместного предприятия.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА: наиболее важные вопросы, порядок структурирования и проведения

- Юридическая проверка каждой из сторон совместного предприятия.
- Сочетание с аудитом и иными видами проверки.

РАССМОТРЕНИЕ СПОРОВ В МЕЖДУНАРОДНОМ КОММЕРЧЕСКОМ АРБИТРАЖЕ

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА СТОРОН ПО ДОГОВОРУ В ПЕРИОД МЕЖДУ ПОДПИСАНИЕМ И ЗАКРЫТИЕМ, ответственность при их нарушении. Риски в период между подписанием и закрытием.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ ПОСЛЕ ЗАКРЫТИЯ СДЕЛКИ (перечень, типичные сроки выполнения).

АКЦИОНЕРНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ: выбор применимого права.

- Корпоративное управление при двухступенчатых акционерных соглашениях.
- Обеспечение прав миноритарных акционеров в акционерном соглашении – право вето, защита на уровне различных органов управления, право на информацию.
- Основные инструменты защиты миноритариев по английскому праву.
- Обеспечение прав мажоритарных акционеров в акционерном соглашении – право преимущественной покупки, запрет продажи доли и т.д.
- Положения об ограничении/запрете конкуренции и запрете переманивания сотрудников, возможность их принудительного исполнения.
- Стандартные положения акционерного соглашения (конфиденциальность, уступка прав, делимость, уведомления, применимое право, арбитражная оговорка и т.д.).

РАЗРЕШЕНИЕ ТУПИКОВЫХ СИТУАЦИЙ

- Инструменты, используемые при продаже долей – tag-along и drag-along.
- Русская рулетка, техасская перестрелка.
- Опционы: отлагательные условия, опционная премия, негативные обязательства.

СЧЕТ ЭСКРОУ – порядок расчетов, а также средство обеспечения выполнения заверений, гарантий и (или) индемнити. Срок эскроу.

INJUNCTIONS

- Виды injunctions: позитивные и негативные, временные и постоянные.
- Anti-suit injunctions

ОТКАЗ ОТ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ ПО ДОГОВОРУ (WAIVER)

- Виды отказа от осуществления прав по договору (waiver), особенности осуществления.

РАЗУМНЫЕ И МАКСИМАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ (REASONABLE AND BEST ENDEAVOURS (EFFORTS)):

сходства и различия, особенность договорных формулировок.

Всего академических часов: 36

Дополнительная информация:

тел/факс: (499) 750-7272 | post@statut.ru | www.statut.ru